



Le linéaire / Les 3 P

« 1^{er} vendeur de l'Unité Commerciale »

Durée :	2 jours - 14 heures
Date de formation :	A définir
Prix en intra :	990 € HT soit 1 188 € TTC la journée 1980 € HT soit 2 376 € TTC les 2 jours
Lieu :	En intra

ORGANISME CERTIF





Programme PEDAGOGIQUE

Le linéaire / Les 3 P

1er vendeur de l'Unité Commerciale

PUBLICS CONCERNES

Tout public

OBJECTIFS

☛ Comprendre le commerce et ses leviers

☛ Savoir développer le Chiffre d'Affaires à l'aide des fondamentaux

PROGRAMME

1- Introduction au principe des 3 P

A - Comment développer le Chiffre d'Affaire d'une Unité Commerciale

- Agir sur la fréquentation
- Agir sur le panier moyen

B - Les fondamentaux des métiers de la vente

2- Plein : La gestion des stocks

- La rupture et les stocks
- La commande

3- Propre

- La propreté du magasin : L'image et la sécurité
- Les documents remis aux clients : Notre crédibilité

4- Prix : Vecteur d'image pour le client

- Présence et fiabilité de l'étiquetage
- L'échelle prix
- La veille concurrentielle

PRE-REQUIS

Aucun

OUTILS PEDAGOGIQUES

- ✓ Exposé
- ✓ Apports du formateur
- ✓ Réflexion en groupe
- ✓ Travail d'analyse et d'explication de cas concrets
- ✓ Etude des rayons en magasin (si possible)

DUREE

2 jours
Idéalement non consécutifs



PROGRAMME - Répartition

Jour 1 - Matin

1- Introduction au principe des 3 P

A - Comment développer le Chiffre d'Affaire d'une Unité Commerciale

- Agir sur la fréquentation
- Agir sur le panier moyen

Jour 2 - Matin

3- Propre

- La propreté du magasin : L'image et la sécurité
- Les documents remis aux clients : Notre crédibilité

Jour 1 - Après-midi

B - Les fondamentaux des métiers de la vente

2- Plein : La gestion des stocks

- La rupture et les stocks
- La commande

Jour 2 - Après-midi

4- Prix : Vecteur d'image pour le client

- Présence et fiabilité de l'étiquetage
- L'échelle prix
- La veille concurrentielle

Lieu de formation, moyens techniques et

pédagogiques

Formation en intra sur le site du demandeur

Travail à partir des situations concrètes de chaque stagiaire
Temps d'échanges entre les apprenants et avec le formateur lors de chaque séance
Support pédagogique sous forme de livret dématérialisé
8 participants maximum

Modalités et délais d'accès

Pour toutes nos formations, merci de vous inscrire en nous contactant par téléphone ou par mail. Votre demande d'inscription sera traitée dans un délai d'un jour ouvré.

Pour tout projet de formation en intra ou hors calendrier prévisionnel, notre équipe s'engage à le mettre en œuvre dans un délai inférieur à 3 semaines

Dates de la formation

Le module présenté est formulé en intra. Les dates mentionnées en en-tête du programme sont celles qui ont été définies avec le client.

Pour toute demande d'autres dates, merci de prendre contact avec nous par téléphone ou par courriel.

Votre demande sera traitée dans un délai d'un jour ouvré.

Lieu de formation

Cette formation est accessible à la plupart des personnes en situation de handicap.

Toutefois, notre référent en la matière, Didier RAUT, se tient à votre écoute pour évaluer la faisabilité de votre projet de formation et anticiper les éventuels aménagements nécessaires et possibles.

Moyens permettant le suivi de l'exécution et l'appréciation des résultats

QCM d'évaluation des acquis des apprenants

Feuilles d'émargement

Attestation de fin de formation

Evaluation de la formation par les stagiaires

Référent de la formation

Pour tout renseignement et inscription, veuillez contacter :

Monsieur Didier RAUT :

Tél. 06.79.77.11.39

Courriel : didier.raut.consultant@gmail.com

Nous nous tenons à votre disposition
pour toute demande particulière ou création de contenus sur mesure